



**Daneco**  
Aus Werten wächst Vertrauen.

Ziele fokussieren –  
Horizonte öffnen - Erfolg ernten.

# «Liebe LeserInnen».

**Ihre Anforderungen >>** Sie suchen einen Berater, der Ihr Geschäft versteht. Einen Partner, der Ihre Lösung aus einer Hand liefert. Eine Lösung mit dem grössten Nutzen, dem kleinsten Risiko.

**Unser Ziel >>** Ihr wirtschaftlicher Erfolg – heute und morgen.

**Unser Weg >>** Dank langjähriger Erfahrung in ERP-Einführungen – erprobte Projektleiter. Dank erprobten Projektleitern – eine weite Branchenabdeckung und hohe Servicequalität. Dank hoher Servicequalität – schnelle und unkomplizierte Lösungen. Regional. National. International.

**Unsere Mittel >>** Unsere Spezialisten aus Wirtschaftsinformatik, Beratung und Projektmanagement setzen ihr Know-how für Sie ein. Umfassend. Lösungsorientiert. Gewinnbringend.

**Unser Hintergrund >>** DANECO spezialisiert sich seit 1995 auf die Einführung der ERP-Standardsoftware Microsoft Dynamics™ NAV (ehemals Navision). Zwischenzeitlich ergänzt mit CRM – Customer Relationship Management – und CPM – Corporate Performance Management.

**Unsere Leistung >>** Wir begleiten Sie in jeder Projektphase – von der Vision bis zur Umsetzung und darüber hinaus. So helfen wir Ihnen, Ihre Geschäftsprozesse und Abläufe zu optimieren. Und Sie schaffen sich den entscheidenden Wettbewerbsvorteil gegenüber Ihren Mitbewerbern.



Davide Cecili >> ERP Consultant



Daniel Pechmann >> Geschäftsführer



Patric Stäubli >> Leitung CRM



André Meier >> CRM Consultant



Marianne Portmann >> Leitung Marketing



Fritz Dummermuth >> Support / Backoffice



Hansruedi Gräf >> ERP Consultant



Arnold Scheuchzer >> ERP Consultant



Patrick Murisier >> Entwicklung und IT-Spezialitäten



Giovanni Pedicini >> Support / Backoffice

# Das Nervensystem pulsiert.

**Softwarelösungen, die Sie unterstützen, Ihre Ressourcen zu planen.**

**Zuverlässig. Umfassend. Schnell.**

Enterprise Resource Planning (ERP) bedeutet Softwarelösungen, die den betriebswirtschaftlichen Ablauf Ihres Unternehmens steuern und unterstützen: Produktion, Buchhaltung, Logistik, Vertrieb und Personal. Die Einrichtung umfassender elektronischer Informationssysteme, die es den verschiedenen Teilen Ihrer Organisation erlauben, auf einen gemeinsamen Informationspool zuzugreifen und miteinander zu kommunizieren. ERP-Systeme übersteigen die Summe der Fähigkeiten der einzelnen Teile. Und bilden so das Rückgrat Ihres Unternehmens.

## **ERP – Enterprise Resource Planning >>**

Softwarelösungen für die Organisation, Verwaltung und Kontrolle eines Unternehmens, die alle relevanten Funktionen, Ressourcen und Abläufe konsequent einbeziehen und steuern. Charakteristisch für diese Software ist der ganzheitliche Ansatz. Er berücksichtigt: Finanzwesen, Warenwirtschaft, Lagerhaltung, Produktionsplanung, Buchhaltung, Vertrieb und Personalwesen.

# Tante Emma lebt.

**Die Sammelstelle für elektronische Informationen erfasst Ihre Kundenbeziehungen.**

**Präzise. Konsequent. Aussagekräftig.**

Tante Emma war meist nicht nur eine gute Einzelhändlerin, sondern auch eine sehr leistungsfähige Informationsdrehscheibe. Sie wusste stets, welcher Kunde kreditwürdig war und welches Bier der nette Herr vom Amt am liebsten trank. Sie wusste, welche Mitarbeiterin sich besonders einsetzte. Und sie wusste, bei welchem Bauern sie immer frisches Gemüse bekam.

Tante Emmas gibt es kaum noch. Doch unsere CRM-Software lässt sie auferstehen – in elektronischer Form. Das intelligente Programm ist im Prinzip eine riesige Informationssammelstelle – eine Informatiklösung für Ihre Kundenbeziehungen. Sie integriert Daten, bereitet sie auf, stellt sie bereit. Konsequent. Rasch. Benutzerfreundlich. Damit optimieren Sie die Beziehungen Ihres Unternehmens vor allem zu Kunden, aber auch zu Mitarbeitenden und Zulieferern.

**CRM – Customer Relationship Management >>**

**CRM will Kunden kennen lernen, Kundenbeziehungen langfristig sichern und Kundenpotenziale bestimmen. Diese Lösung hilft Kundenbedürfnisse zu adressieren, Kunden zufrieden zu stellen und ans Unternehmen zu binden – individuell und langfristig. CRM integriert und optimiert alle kundenbezogenen Ereignisse in Marketing, Vertrieb, Kundendienst sowie Forschung und Entwicklung – abteilungsübergreifend. Im Zeichen des Kunden.**

# Die Zukunft gestalten.

**Sie erreichen Ihre Ziele, indem Sie diese im Auge behalten.**

**Bewusst. Kontrolliert. Sicher.**

Überlassen Sie Ihren Erfolg nicht dem Zufall. Setzen Sie Ihre Vision in Strategien mit messbaren Zielen um. Strategisches Management heisst: Veränderungen führen. Und heute kommt es nicht alleine darauf an, aus der Vergangenheit zu lernen, sondern die Zukunft zu gestalten. Corporate Performance Management (CPM) hilft Ihnen, Kurs auf Ihr Ziel zu halten. Indem es Abweichungen auf ihre Ursache analysiert, damit Sie rechtzeitig Massnahmen ergreifen. Aktiv. Schnell. Intelligent. Denn: Gute Strategien verdienen Geld.

**CPM – Corporate Performance Management >>**

**CPM ermöglicht die Integration der Strategie in die operative Planung, auf Basis der Balanced Scorecard (BSC), der Methode, welche die wichtigsten Kennzahlen zusammenführt. Dabei berücksichtigt CPM bewährte Instrumente: Planung, Budgetierung, Reporting, Konsolidierung und Risk Management.**



**Daneco**  
Aus Werten wächst Vertrauen.

**Microsoft**  
**GOLD CERTIFIED**  
*Partner*

# AUS Werten wächst Vertrauen.

**Methodisch – mit Erfahrung und Struktur.** >> Sie gewinnen mit uns einen versierten Partner. Sicher. Gewinnbringend. Erprobt.

**Transparent – mit Offenheit und Konstanz.** >> Wir führen Ihr Projekt. Klar. Vertrauensvoll. Zielgerichtet. So wissen Sie immer, wo Sie stehen.

**Partnerschaftlich – mit Kopf und Herz.** >> Fair. Flexibel. Persönlich. Genau so beraten und betreuen wir Sie. Vom ersten Kontakt bis zur krönenden Umsetzung. Und darüber hinaus.

**Zuverlässig – mit Vertrauen und Effizienz.** >> Erfahrung, wirksame Arbeitsinstrumente und Engagement sind unsere Eckpfeiler, auf die wir bei der täglichen Arbeit bauen. Dauerhaft. Angemessen. Effizient.